



N'Apps i cols
per Joan Teixidó



Diari de Nova York (7)

Arribem a la recta final del diari de Nova York de Xavier Barata, de la firma lleidatana Banxui, que es troba a Nova York gràcies a una programa d'acceleració d'empreses:

Després de 3 mesos als EUA toca tornar a casa. A la motxilla m'emporto molts coneixements obtinguts durant aquest temps, però la recerca d'inversors tot just acaba de començar. Amb l'horitzó final del Mobile World Congress, on hem estat seleccionats per ser-hi promocionats, tenim negociacions obertes amb inversors i acceleradors, però no ens podem conformar i hem de seguir buscant companys de viatge que inverteixin i apostin pel projecte.

On són els inversors?

Una de les coses que he après durant l'estada ha estat que l'ecosistema en el qual viu la teva empresa és el més important per aconseguir recursos i arribar a l'èxit més fàcilment. Per tant buscaré en els més importants; a Europa destaquen Londres i Berlín; Tel Aviv; als Estats Units destaquen San Francisco, Nova York i Miami.

Com els trobo si no hi sóc present?

La trobada física, tard o d'hora, existirà però un cribratge previ d'interessos i condicions ens farà estalviar temps i diners. Per fer això els recursos *online* ens ajudaran molt, com CrunchBase, una web on pots trobar tota la informació sobre inversions en *startups* a nivell mundial, saber qui ha invertit, i informació de contacte sobre cada un dels inversors.

StartupsKit té valoracions i *reviews* sobre persones, eines i serveis del món *startup*. A StartupXplore es pot trobar un llistat d'informació amb contacte amb inversors, acceleradores i esdeveniments. Finalment, Angel és una xarxa social que afavoreix la connexió de perfils.

Aquestes eines ens serviran per elaborar les llistes de contactes, treballar tota la documentació estratègica i el disseny, que serà la primera gran campanya publicitària de la nostra *startup*.

Banxui a Twitter: @banxui
Project King of App: kingofapp.es
Text: Xavier Barata